

## 一般的な [ 旅館ホテル運営コンサル会社 ] に相談すると

まずは次のような事を検証改善していきましよう提示されます

- 事業財務の実態調査
- 経営管理・オペレーション改善サポート
- 経理業務支援
- 財務業務のリストラクチュアリング
- 経営改善計画の策定
- 事業モニタリング
- 事業のIT化支援
- トップマネジメント
- 事業継承アドバイス

経営者にとって頭の痛くなる上記の事

もちろん企業経営にとって重要なファクタです。

時間と体力があればそこからの検証改善もいいのでしょう。

しかし！

いま直ぐに、貴施設に必要なことは何でしょうか？

やはり日々の「**宿泊売上**」をつくる事ではないでしょうか？

しかも「**OTAでは無く利益率の高い自社オフィシャル予約**」

自社の「**ブランド力**」を上げながら

「**宿泊客単価**」を上げ

最終的に「**営業利益金額**」を増やしていく

それが

**シズルデザインスタジオの旅館ホテルマネジメント**です

## オフィシャル集客 関連

### ① オフィシャルホームページの企画制作

〈新規製作＋季節の更新＋ページの追加随時〉  
(ご希望の仕様によってイニシャルコストが掛かる事があります)

### ② オフィシャル宿泊プランの企画制作

〈二十四節季プラン考案＋宿泊料金設定〉  
(平日・休前日・休日・連休・特日等＋シーズンリティ)

### ③ オフィシャル SNS 企画制作発信

「instagram/facebook/twitter/(youtube)」の画像文章の作成と発信  
(ご希望の仕様によって外注コストが掛かる事があります)

### ④ 夕食朝食 おしながき 「二十四節季温涼補瀉食材の提案」

二十四節季のうち4立2分2至  
【立春】【春分】【立夏】【夏至】【立秋】【秋分】【立冬】【冬至】  
年間8回のメニューへの「二十四節季温涼補瀉食材」提案

## OTA (Online Travel Agent) 関連

### ⑤ OTA (一休・じゃらん・楽天) 宿泊プラン&料金設定の考案制作

〈宿泊プランの提案+料金設定〉

### ⑥ OTA (一休・じゃらん・楽天) セール等企画プラン対応

属性特集や期間限定セール等へのプラン対応

### ⑦ OTA (一休・じゃらん・楽天) くちこみ返信・対応

施設様の状況おもてなしの実態を把握したうえで口コミ投稿への返信を行います。また「クレーム等の悪い内容点数のクチコミ」に対して直接そのお客様とやりとりし、最終的に悪いくちこみ投稿と点数を取り下げて頂く対応を行います。

## スタッフ・人材 関連

### ⑧ スタッフリクルート

〈料理人・フロント・接待のリクルート〉  
(人材のステータスにより仲介業者を経由する場合は別途業者手数料が発生します)

### ⑨ 社員スタッフ教育

スタッフに対して、サービスおもてなしに関する宿泊業界の情報をレクチャします。

## 施設インフォメーション 関連

### ⑩ インフォメーションの作成

施設パンフレット等の企画制作  
(カメラマンや印刷代金等外注費用は別)

### ⑪ 館内サイン / 客室内インフォメーションの作成

館内案内板及び客室インフォメーション等の企画制作  
(カメラマンや印刷代金等外注費用は別)

## PR / 広報 関連

### ⑫ 東京 TV 局番組制作プロデューサーへのニュースリリースの発信

#### 〈オンエア実績〉

【アド街ック天国】箱根湯本第 1 位獲得

【世界ふしぎ発見】

【ブラタモリ】

【マツコの知らない世界】

【百年名家】

【バカリズム 1 カット紀行】

【秘湯ロマン】

他

(※実際の取材ロケオンエアの可否は各番組の裁量によります)

コンサルティング I ~ V は基本 1 年スパンの月額契約です  
費用は貴施設スタッフ給与おひとり様分が目安となります

ご興味のある「旅館・ホテル」様はお気軽にお問合せください！

代表 高江洲（タカエス）まで

phone <090-5821-4825> takaesu@sizuru.com